

Asistiendo al Desarrollo del Sector Privado

I. El Desarrollo del Sector Privado y la Reducción de la Pobreza

El ex presidente del Banco Mundial Robert S. McNamara dio un mensaje de “alerta” en su discurso en Nairobi en 1973, advirtiendo que la lucha contra la pobreza debe ser una prioridad de las políticas de desarrollo internacional. Mientras que la destrucción y el hambre son siempre consecuencia de la guerra y la sequía, los mismos son a su vez síntoma de problemas estructurales aún más profundos, causados principalmente por los imbalances en oportunidades laborales y distribución de ingresos. Debido a que la erradicación de la pobreza es el centro de la estrategia de desarrollo, se ejecutó la Estrategia de Necesidades Básicas. El objetivo es mejorar la infraestructura en los países en desarrollo y ofrecer a los pobres oportunidades productivas en el sector agrícola y no-agrícola. Esto lleva también a la creación de numerosos planes de desarrollo, diseñados para reducir la pobreza y estimular el desarrollo económico.

El desarrollo del sector privado es esencial para los países persiguiendo reducir su pobreza y promover su crecimiento económico. En caso que exista alguna posibilidad de lograr la meta de reducir la pobreza y el hambre global a la mitad hacia el 2015 según definiciones del Banco Mundial, del Banco Asiático de Desarrollo y otras agencias de desarrollo internacional, se debe expandir las grandes inversiones y modernizar la infraestructura. Sin embargo, las agencias gubernamentales individualmente no puede cumplir con estas expectativas, entonces los gobiernos de países desarrollados deberán estimular la duplicación del nivel de asistencia mientras que el sector privado necesitará expandir sus inversiones en los países en desarrollo.

La premisa de la lucha contra la pobreza

mediante el desarrollo del sector privado es que el crecimiento de los negocios permite la creación de nuevas oportunidades de empleo para las naciones azotadas por la pobreza. Los trabajadores tendrán ingresos para mantener a sus respectivas familias. El desarrollo del sector privado es el motor detrás del crecimiento de mercado y de la mejorada productividad y puede también ofrecer los mecanismos para lograr las metas gubernamentales y vice versa. Puede brindar los servicios básicos a los pobres, incluyendo la infraestructura, salud y sanidad, y asistencia en educación. Cualquier investigación de mercado dirigida al desarrollo económico de la nación encontrará al sector privado jugando un rol principal en reducción de la pobreza.

Los Objetivos de Desarrollo del Milenio

En reconocimiento de los grandes desafíos para combatir la pobreza global, la comunidad para el desarrollo internacional ha, desde 1990, adoptado metas específicas para reducir la pobreza, ahora conocidas como Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM). Estas metas, las cuales han sido embanderadas por el Banco Mundial y que son el foco de sus programas de desarrollo, comprenden:

- Meta 1: Erradicar el hambre y la pobreza extrema
- Meta 2: Lograr la educación elemental universal
- Meta 3: Promover la igualdad de los sexos y la reivindicación de la mujer
- Meta 4: Reducir la mortalidad infantil
- Meta 5: Mejorar la salud materna
- Meta 6: Combatir el HIV/SIDA, la malaria, y otras enfermedades
- Meta 7: Asegurar el ambiente sustentable
- Meta 8: Concretar mejores asociaciones para el desarrollo

II. El Rol del Sector Privado en el Desarrollo

El sector privado incluye las compañías de capitales conjuntos, los bancos comerciales, las sociedades agrícolas, las empresas cooperativas, las sociedades generales, las sociedades limitadas, las empresas individuales y otras empresas donde el Estado posee menos del 50 por ciento del capital. Esto se asemeja a la estructura organizativa de del sector público, el cual incluye el gobierno central, las autoridades regionales y las compañías estatales. Como un componente de la economía libre de mercado, el sector privado juega un rol similar al sector público permitiendo al país lograr el crecimiento económico y la reducción de la pobreza. Los impuestos percibidos por el sector privado también ofrecen los recursos de capital necesario para financiar los proyectos de desarrollo público. Esta ha sido la misma experiencia en todos los países desarrollados y ha sido aplicada exitosamente en varias naciones en desarrollo.

Debido a que los sectores público y privado tienen una relación simbiótica, las políticas de gobierno no pueden ocultar el crecimiento económico, mientras que el sector público debe crear la estructura fuerte para asegurar que los beneficios del desarrollo económico sean distribuidos equitativamente a lo largo de la sociedad.

III. Estrategias del ICDF y Medidas para Asistencia al Desarrollo del Sector Privado

La filosofía principal del ICDF implica compartir la experiencia de desarrollo económico de Taiwán con las naciones amigas. Ya ha ayudado a varios países en el desarrollo de la infraestructura de su sector privado y público.

Los planes y estrategias de asistencia para el desarrollo del sector privado se basan en las necesidades de las naciones amigas, con especial énfasis en

las consideraciones diplomáticas. El ICDF enfatiza: (1) la provisión de asistencia para reducir la pobreza y crear prosperidad en el contexto de sus objetivos; (2) el uso de la propia experiencia de Taiwán en el desarrollo económico para asistir a otros; (3) la duplicación de los programas corrientes exitosos del ICDF y en cooperación con organizaciones internacionales; (4) valorización del potencial de desarrollo y las dificultades de los países persiguiendo la asistencia; y (5) la certeza de que los programas pueden ser sustentados en los países asistidos.

El ICDF brinda la asistencia basada en sus recursos humanos y financieros. La organización tiene programas de asistencia al desarrollo general y otros diseñados particularmente para ayudar a una nación, divididos según políticas y estrategias sustanciales. Al frente de estas políticas, el ICDF ayuda a los gobiernos de otros países a crear el sistema legal y las condiciones comerciales que facilitan el desarrollo del sector privado. La asistencia sustancial vienen en la forma de planes financieros para crear oportunidades comerciales periféricas, combinadas con garantías de crédito, medición de riesgos, entrenamiento en asistencia técnica y técnicas especializadas. Todas estas medidas, basadas en soluciones comprensivas que utilizan el capital del ICDF, la tecnología y los sistemas informáticos, mejoran el clima inversor de la nación receptora, impulsando los negocios locales, y brindando incentivos a las corporaciones locales e internacionales para establecerse en la región.

IV. Logros de los Programas de Desarrollo del Sector Privado del ICDF

Las operaciones de inversión del ICDF se enfocan en inversión y préstamo, financiación y garantías de crédito. Estas estrategias ayudan a las naciones amigas llevando a cabo proyectos de construcción pública y planes de desarrollo del sector privado. Ellos también permiten a los países ejecutar

importantes programas de capacitación. Los proyectos utilizan la mano de obra y las empresas privadas, elevando consecuentemente los ingresos privados. Las operaciones de inversión en el sector privado se enfocan principalmente en la provisión de fondos para inversión de capital. Este capital puede impulsar la inversión privada y las actividades de producción, creando oportunidades laborales. La financiación del ICDF está generalmente destinada a las pequeñas y medianas empresas, mediante los gobiernos de países en desarrollo, los cuales emplean los bancos locales o las organizaciones no gubernamentales para dirigir los fondos a las PYMEs.

El ICDF emplea varios métodos para financiamiento de programas de desarrollo del sector privado. En la región centroamericana, el ICDF ha constituido el Proyecto para Refinanciación a Pequeñas y Medianas Empresas en Centroamérica. Este plan ha sido ejecutado mediante el BCIE, conjuntamente a los bancos centrales de los países receptores de los fondos. Los financiamientos brindan capital para actualización y desarrollo de las PYMEs en industrias estratégicas. En la región del Caribe Oriental, el ICDF coopera con la Fundación para Desarrollo Nacional, una ONG, que ejecuta programas de micro crédito para cuatro naciones del Caribe Oriental. En Haití, el ICDF realiza un programa de micro crédito similar en cooperación con una organización internacional. En Europa, participa en proyectos de desarrollo del sector privado mediante el Fondo Especial de Inversión Intermediaria Financiera del BERD, y está también sirviendo como garantía en el marco del Proyecto de Refinanciación a Pequeñas y Medianas Empresas en Bielorrusia. En África, el ICDF ejecutó programas de financiamiento en Burkina Faso, Gambia y Senegal para asistir al desarrollo de las PYMEs y de empresas agrícolas en un esfuerzo por impulsar la actividad económica, reducir la pobreza, y aumentar el empleo.

El ICDF también realiza evaluación de los proyectos con potencial de inversión, e invirtiendo directamente en algunos de ellos, en cooperación con

los gobiernos locales y las ONGs. Para motivar a las empresas taiwanesas a invertir en los países en desarrollo, el Concejo Directivo Conjunto de Directores y Supervisores del ICDF asignó el uso de las reservas de la organización para ofrecer garantías de crédito para las empresas taiwanesas inversoras en ultramar. Esta estrategia permitirá a los aliados diplomáticos atraer la inversión extranjera y la transferencia técnica que generará empleos, aumentar los ingresos para los ciudadanos, impulsar los ingresos del fisco nacional y diseminar el desarrollo del sector privado. El ICDF ha firmado acuerdos de cooperación con seis bancos comerciales para ejecutar esta estrategia y en el 2002 firmó un acuerdo cooperativo con el BCIE que permitirá a las empresas taiwanesas obtener



▲ Especialistas ofrecen servicios de consultoría a miembros de la industria del calzado, en Honduras



▲ Fábrica de vestimenta, en Nicaragua

asistencia financiera proveniente de 30 bancos cooperantes en la región. Una empresa de Taiwán que planifica inversiones en Swazi ha obtenido la aprobación para prestación de garantía de crédito, mientras que otros cuatro participantes están actualmente en proceso.

Los programas de asistencia técnica ofrecen otros métodos para la promoción del desarrollo del sector privado en las naciones amigas. Las medidas incluyen el envío de expertos y consultores a las misiones de asistencia de PYMEs varios países y la provisión de servicios de consultoría y diagnóstico industrial. Ejemplos del programa de asistencia técnica del ICDF para PYMEs abundan en los siete países centroamericanos. Este programa requiere la cooperación con ministerios de economía y comercio de cada país, y grupos de interés en negocios tales como la Cámara de Comercio. Provee de consultoría asistencial estratégica, impulsa la función de agencias que promueven el desarrollo en compañías más pequeñas, y asiste a tales países seleccionando industrias estratégicas. un ejemplo es el Proyecto para Desarrollo del Sistema Sinérgico, en el cual el ICDF cooperó con Paraguay. El desarrollo del sistema centro-satelital ha ayudado a las pequeñas y medianas empresas paraguayas a funcionar como proveedores de las grandes industrias. Otro ejemplo es el programa para la promoción del desarrollo de PYMEs que el ICDF ha establecido en Senegal. La industria para procesamiento de alimentos ha sido seleccionada como el punto central del desarrollo.

La asistencia técnica no sólo incluye el envío de consultores a las naciones amigas, sino también sponsorizando o garantizando los cursos de entrenamiento profesional en colegios y universidades, organizaciones de asistencia industrial, concejos de economía y comercio, y centros para entrenamiento a empleados. Debido a que el ICDF cree en que la excelencia de los recursos humanos es el pivot del desarrollo en el sector privado, frecuentemente invita

a los técnicos industriales y a los oficiales de gobierno a Taiwán para recibir entrenamiento.

El ICDF también diseña planes de asistencia específicamente para la región o para el país—tales como los grupos para asesoría a pequeñas y medianas empresas en siete naciones centroamericanas—para promover el desarrollo del sector privado. Estos planes combinan inversión y préstamo, asistencia técnica, y educación y entrenamiento en un programa integrado. Brindan también asistencia financiera, servicios de asesoramiento e invita al personal técnico y a las personas especializadas a viajar a Taiwán para recibir entrenamiento. La combinación de capital y asistencia técnica crea sinergia, garantizando que los objetivos sean cumplidos.

